



Luis A. Cervantes – MASTER MENTOR

Coach Director

Lacervantes56@gmail.com

Luis A. Cervantes

Lacervantes56@gmail.com



MASTER MENTOR

MasterMENTOR
Consultoría Empresarial

Habilidad principal

¿Qué se te da más fácil?

- Investigar
- **Diseñar soluciones**
- **Construir soluciones**
- **Capacitar**
- **Vender**
- Auditar
- **Atender a clientes**
- **Organizar personas**

Nota: Colorea de rojo tus habilidades principales



Servicios que ofrecemos

- Flujo de efectivo predecible
- Estructuración de Ventas y Mercadotecnia
- Mejora de Operaciones
- Incremento en el Desempeño vía Implantación de Indicadores Clave de Desempeño KPIs
- Liderazgo para Integración de Equipos
- Desarrollo de Negocios Nacionales e Internacionales
- Planeación Estratégica
- Administración Financiera
- Desarrollo de Visión, Misión, Valores, Competencias y Políticas

¡Vende mucho y cobra más...!

Nuestros 3 principales productos o servicios



MentorCOACHING

*Entrenamiento para Dueños o
Directores en Empresas o
Instituciones*

Brindamos un soporte continuo para realmente desarrollar las habilidades y conocimientos del cliente para que pueda crear sus propios sistemas y estrategias y pueda por sí mismo lograr los resultados que desea en ese negocio o en cualquiera que posea en el futuro, todo a partir de una consulta de alineación para establecer un plan de 12 meses

SalesRICH

*Mejora tus Ventas Simple y
Efectivamente*

Convierte tu equipo de ventas en una máquina de utilidades. ¿Te interesa conocer, enriquecer y/o potencializar las habilidades en ventas de tu equipo o Vender mucho y cobrar más...? Este programa te ayudará a conocer, completar y mejorar las habilidades en ventas de tu equipo a través de un diagnóstico personal de tu potencial, revisar tu conocimiento en ventas, dominar el modelo SPIN, desarrollar y documentar tu plan comercial para incrementar las ventas

LeanCHANGE

*Implementación total del
Sistema Toyota*

Identifica el desperdicio en cualquiera de tus procesos, atacalo y preven su desarrollo para generar más valor y resultados tangibles mediante la integración de un equipo enfocado mediante la aplicación de los ingredientes Lean desarrollados por Toyota y que tienen aplicación en cualquiera de los procesos de la empresa, ya sea manufactura, logística, administración o ventas

Algunos de nuestros clientes

Empresa / Institución	Años	Giro
INDEKO	2011 a 2012	Diseño y construcción cocinas
SURTIDORA FERRETERA	2011 a 2012	Ferretería
COA INTERNACIONAL	2011 a 2012	Comercializador de productos y equipos para odontólogos
SICAR	2011 a 2013	Empaque Limones
FERRETERIA INDAR	2011 a 2015	Ferretería
ITESO	2011 a 2019	Universidad – Diplomados Ventas, Supply Chain
KID'S WORLD	2011 a 2019	Academia de inglés para niños
BLANCOLOR	2012	Comercializadora de textiles blancos
CROWE HORWARTH	2012	Consultores Patrimoniales, Fiscales y Administrativos
INVERPROYECT	2012 a 2013	Desarrolladora inmobiliaria
SICAR PRODUCE EXPORTS - EUA	2012 a 2013	Introducción de perecederos en EUA
RANCHOS LIMONES SIGIFREDO GUDIÑO	2012 a 2014	Ranchos productores de limón
SERVICIOS Y SISTEMAS SOLARES	2013	Comercializador e instalador de eco tecnologías
ECOSAL DE MAR	2013	Procesador y comercializador de sal de mar y derivados
RAMOS, CERVANTES, GOMEZ ZUBIETA Y LOMELI	2013 a 2014	Despacho asesoría fiscal, legal y patrimonial
EQUIPOS PARA GAS (EGSA)	2013 a 2015	Distribuidor exclusivo de equipos para gas
FERREPACIFICO	2014	Ferretería y materiales para construcción
CORPORATIVO SADE	2015	Comercializadora de papas y cebollas
FABRICA DE MERMELADAS (FAMESA)	2015 a 2016	Fabricación de mermeladas y alimentos
LITOGRAFIA D'ORTEGA	2015 a 2017	Fabricante de empaque plegadizo certificado de inocuidad
MAS PROMOCIONALES e IMPRESS DEPOT	2017 a 2019	Fabricante e impresor de promocionales
HERRAJES HF	2017 a 2018	Fabricación de herrajes de acero
C+I GLOBAL GROUP	2017 a 2018	Inmobiliaria y desarrolladora
ECOHEAT	2017 a 2018	Distribuidor de eco tecnologías
RUUM DISEÑADORES	2017 a 2019	Start-up diseño y fabricación de muebles y espacios
FERRETERIA SOTO	2017 a 2019	Ferretería
FERRETERIA CORONA	2018	Ferretería
JABONES IBARRA y PROMAQUILA DE COCULA	2018 a 2019	Fabricación y comercialización de jabones de lavandería y tocador
JECOR	2018 a 2019	Distribuidor de dulcería, desechables y abarros
OPTIMIZA-T	2018 a 2019	Consultor en implementación de SW inteligentes
TRAZO GRUPO INMOBILIARIO	2019	Desarrollador de tierras y constructor

Comité o equipo de trabajo

- ¿En cual de los equipos de trabajo te interesa participar?
(Selecciona 2)
- Equipo de Trabajo 1: **FINANZAS**
- Equipo de Trabajo 2: **MERCADO**



NOTA: La estructura puede cambiar en el futuro de acuerdo a resultados.

Títulos, certificaciones o reconocimientos

- Ingeniero Mecánico Electricista – UNAM
- Master en Dirección de Empresas – IPADE
- Mastery in Reengineering – HAMMER INSTITUTE
- Diploma in Building Competitive Strategies through Operations – HARVARD UNIVERSITY
- Doctor en Negocios y Estudios Económicos – UNIVERSIDAD DE GUADALAJARA
- Coach de Negocios – ACTION COACH
- TEC DE MONTERREY Casos Publicados
 - Vendedores en Color Inn - 2005
 - An Ethical Issue at GE – 2007
- GRUPO URREA
 - Distinción en la promoción y vivencia de TODOS LOS VALORES en 1997
- FORGING INDUSTRY ASSOCIATION / E. U. A., Canada y México
 - Conferencista Invitado por ganar el concurso al mejor proyecto en 2001
- ActionCOACH América Latina
 - Conferencista Invitado en noviembre 2011 y Septiembre 2013
 - Invitado especial Congreso Mundial en Berlín 2013

¿Cuál es tu principal objetivo para este año?

- Alcanzar la estabilidad financiera y rentable en mi negocio, que me permita completar un patrimonio para jubilarme sin reducir mi nivel de vida, a través de apoyar a dueños y/o directores de negocio compartiéndoles mis experiencias y apoyándolos a lograr sus metas financieras y personales



T₁

H₄

A₁

N₁

K₅

S₁